



INFORME DE EVALUACIÓN COTIZACIONES DE CONVENIO MARCO ID 2239-12-LR25
“SERVICIO DE TRASLADO PARA ESTUDIANTES DEL SERVICIO LOCAL DE
EDUCACIÓN PÚBLICA DE SANTIAGO CENTRO EN LA REGIÓN METROPOLITANA
Y VALPARAÍSO”.

El presente proceso tiene por objeto la contratación del “Servicio de traslado para estudiantes del Servicio Local de Educación Pública de Santiago Centro en la Región Metropolitana”, el cual contempla el traslado de estudiantes, docentes y/o asistentes desde establecimientos educacionales hacia distintos destinos dentro de la Región Metropolitana, en el marco de la realización de salidas pedagógicas, conforme a lo establecido en los Términos de Referencia del proceso.

Presupuesto disponible: \$5.800.000.-

1. COTIZACIONES PRESENTADAS

En el examen de admisibilidad se recibieron las siguientes ofertas:

OFERTA	RUT	RAZON SOCIAL	ESTADO COTIZACIÓN	ESTADO DE HABILIDAD
1	76.902.907-9	TRANSPORTES LUCIANO ESPINOZA E.I.R.L.	ACEPTADA	HÁBIL
2	76.310.505-9	SMC SANTIAGO MOTOR COACH SPA Empresa	ACEPTADA	HÁBIL

De conformidad con lo establecido en los Términos de Referencia, se verificó que las ofertas cumplieran con los requisitos mínimos exigidos, tales como:

- Antigüedad mínima de los vehículos (año 2012 o superior)
- Cumplimiento de condiciones técnicas del servicio
- Licencia profesional
- Revisión técnica
- Seguridad

En virtud de lo anterior, ambas ofertas fueron declaradas admisibles, al cumplir íntegramente con los requisitos exigidos.

2. CRITERIOS Y PONDERACIONES DE EVALUACIÓN

La evaluación de las ofertas se realizó en conformidad con lo establecido en el Convenio Marco ID 2239-12-LR25 y en los Términos de Referencia del proceso, aplicando los criterios y ponderaciones definidos para este tipo de contratación.

A continuación, se detallan los criterios y las ponderaciones de la pauta de evaluación que serán utilizados para evaluar las cotizaciones recibidas:

ITEM	PONDERACIÓN
PRECIO OFERTADO	75%
AÑO DE LOS VEHÍCULOS	25%
TOTAL	100%

3. APLICACIÓN DE LA PAUTA DE EVALUACIÓN

3.1 PRECIO OFERTADO (75%)

El puntaje será asignado de acuerdo con la siguiente fórmula:

$$\text{Puntaje Precio} = (\text{precio mínimo} / \text{precio oferente}) * 75\%$$

OFERTA	RUT	RAZON SOCIAL	MONTO	PONDERACIÓN
1	76.902.907-9	TRANSPORTES LUCIANO ESPINOZA E.I.R.L.	\$6.450.000	75%
2	76.310.505-9	SMC SANTIAGO MOTOR COACH SPA Empresa	\$6.720.000	71%

3.2 AÑO DE LOS VEHÍCULOS (25%)

El siguiente puntaje corresponderá al porcentaje máximo asignable dentro del criterio "Año de los Vehículos".

AÑO	PUNTAJE
2024 o superior	25%
2021 a 2023	20%
2018 a 2020	15%
2015 a 2017	10%
2012 a 2014	5%
Menor al año 2012	Inadmisible

OFERTA	RUT	RAZON SOCIAL	AÑO	PONDERACION
1	76.902.907-9	TRANSPORTES LUCIANO ESPINOZA E.I.R.L.	2022	20%
2	76.310.505-9	SMC SANTIAGO MOTOR COACH SPA Empresa	2025	25%

Se hace presente que, al tratarse de varios vehículos, se consideró el promedio de los años de los vehículos ofertados para asignar el puntaje correspondiente.

4. RESULTADOS DE LA EVALUACIÓN

Como consecuencia de la evaluación detallada en el apartado anterior, se obtiene el siguiente resultado:

OFERTA	RUT	RAZON SOCIAL	ECONOMICO	TECNICO	TOTAL
1	76.902.907-9	TRANSPORTES LUCIANO ESPINOZA E.I.R.L.	75%	20%	95%
2	76.310.505-9	SMC SANTIAGO MOTOR COACH SPA Empresa	71%	25%	96%

5. RESOLUCIÓN DE EMPATES

No se presentaron empates en los puntajes finales de las ofertas evaluadas. En caso de haberse producido, se habría resuelto conforme a los criterios establecidos en los Términos de Referencia, priorizando el mayor puntaje en el criterio precio ofertado y, posteriormente, en el criterio técnico.

6. ADJUDICACIÓN

En virtud de lo anteriormente expuesto, este informe de evaluación recomienda adjudicar la contratación del "Servicio de traslado para estudiantes del Servicio Local de Educación Pública de Santiago Centro en la Región Metropolitana y Valparaíso", al proponente **SMC SANTIAGO MOTOR COACH SPA Empresa RUT 76.310.505-9** por el monto de \$6.720.000 (seis millones setecientos veinte mil pesos), exento de IVA, por ser la oferta que obtiene el mayor puntaje total en la evaluación y representar la alternativa más conveniente técnica y económicamente para el Servicio.